

## Persönliche Beratung

Sicherlich ist der Verkauf Ihrer Kanzlei, Praxis oder Unternehmen ein für Sie nicht alltäglicher Vorgang – dessen sind wir uns bewusst. Gerade aber dann, wenn Sie Ihr Unternehmen oder eine Beteiligung verkaufen möchten, sind wir Ihr richtiger Ansprechpartner. Allerdings ist es nicht möglich, im Rahmen der reinen Unternehmensvermittlung sämtlich kauf- bzw. verkaufsbezogenen Fragestellungen zu klären und die damit verbundenen Maßnahmen umzusetzen. Hierfür bedarf es einer weitergehenden Beratungstätigkeit. Als ergänzende Beratungsbereiche kommen insbesondere in Frage:

## Unternehmenswertmaximierung

Es hat sich in der Vergangenheit vielfach als zweckmäßig erwiesen, vor der Erstellung eines Bewertungsgutachtens zunächst auf seriöse Weise das zu verkaufende Unternehmen in Hinblick auf die Bewertung zu optimieren und somit den Unternehmenswert nachhaltig zu steigern.

## Begleitung des Käufers/Verkäufers in die Verhandlungen

Oftmals war es zielführend, den Käufer bzw. Verkäufer in die Preisverhandlungen zu begleiten und dessen Position argumentativ zu unterstützen.

## Mediatortätigkeiten

Auch übernehmen wir gerne die Rolle eines unabhängigen Mediators, um dazu beizutragen, die unterschiedlichen Interessen der Verhandlungsparteien zum Ausgleich zu bringen.

## Finanzierungsberatung

Wenn Sie eine Kanzlei, Praxis oder Unternehmen, bzw. eine Beteiligung daran erwerben möchten, bieten wir Ihnen im Rahmen unserer Tätigkeiten individuelle Beratung wie folgt an:

- Ermittlung des konkreten Kapitalbedarfs
- Erstellung von Finanzierungsgutachten
- Fördermittelrecherche und Ausarbeitung von Konzepten zur optimalen Fördermittelausschöpfung samt Antragsverfahren
- Gestaltungsberatung im Hinblick auf eine optimale Kapitalstruktur
- Optimale Strukturierung Ihrer Finanzierungen
- Vorbereitung und Moderation von Kredit- und Bankgesprächen bei Ihrer Hausbank
- Ablösung von teuren Bankdarlehen durch zinsverbilligte Fördermittelkredite
- Unterstützung bei der Suche nach geeigneten Investoren

Bitte nehmen Sie [Kontakt](#) mit uns auf und vereinbaren Sie einen ersten Besprechungstermin. Wir würden uns freuen, schon bald auch für Sie erfolgreich tätig werden zu können.

?